



Die Jauch Quartz GmbH ist eines der weltweit führenden Unternehmen für frequenzgebende Bauteile und Batterie-Technologie. Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir Dich für unsere Unternehmenszentrale in Villingen-Schwenningen als

SALES MANAGER (M/W/D)

DEIN AUFGABENGEBIET:

- › Als kompetenter und verlässlicher Ansprechpartner betreust Du unsere Neu- und Bestandskunden in Deinem Verkaufsgebiet
- › Du verantwortest eigenständig Deine Projekte von der Erstberatung bis zum Vertragsabschluss mit eigener Umsatzverantwortung
- › Regelmäßiges Reporting mit Umsatz- und Ergebnisanalyse.
- › Account Management einschließlich des Aufbaus und der Pflege einer vertrauensvollen und langfristigen Partnerschaft zu unseren Kunden

DEIN PROFIL:

- › Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Produktmanagement, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- › Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Sales, Account Management, Projektmanagement oder in einem äquivalenten Bereich
- › Vertriebsprofi aus der Elektronikbranche mit Erfahrung in der Betreuung von Großkunden und Kenntnisse in der Automotiv-Betreuung wären von Vorteil

›› **Interessiert?** Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung inklusive Angaben zu Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin! Bitte sende die Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: personal@jauch.com
Selbstverständlich steht Jana Klein gerne für Vorabinformationen zur Verfügung: **07720-945139**

- › Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- › Einsatz- und Reisebereitschaft
- › Teamfähigkeit und Aufgeschlossenheit

UNSER ANGEBOT:

- › Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einer topmodernen Arbeitsumgebung und einem kooperativen Umfeld
- › Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit Raum für persönliche und berufliche Entwicklung
- › Möglichkeit des mobilen Arbeitens
- › Ein umfassendes Onboarding, damit Du dich schnell bei uns zurechtfindest
- › Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und betriebliche Altersvorsorge
- › Ein betriebliches Gesundheitsmanagement inkl. Sportkooperationen mit Hansefit und Jobrad
- › Eine moderne Unternehmenskultur mit wertschätzendem Führungsstil, Teamgefühl, gemeinsamen Aktivitäten, Veranstaltungen und transparenter Kommunikation
- › Mitwirkung bei der abteilungsübergreifenden Weiterentwicklung des Unternehmens

